



FRIGØR PERSONLIGT POTENTIALE OVERHAL DINE KONKURRENTER STYRK BUNDLINJEN

Virksomhedsledere i dag ved, at endnu stærkere forretningsresultater baseres på kvaliteten og udnyttelsen af de menneskelige ressourcer. Når alt kommer til alt, er det medarbejderne, der hæver kundetilfredsheden, øger markedsandelen og samlet styrker virksomhedens bundlinje. Men hvordan kan organisationen forberede medarbejdere til at levere toppræstationer?

På det gennemtestede Dale Carnegie Course® træner og lærer deltagerne at styrke interpersonelle relationer, at håndtere stress og at agere i et hurtigt skiftende forretningsmiljø. Sluttelig udvikler deltagerne en aktionsorienteret tilgang til opgaverne, så de tager ansvar for koncepter og nye ideer med tillid og entusiasme.

De stærke træningsmetoder flytter det enkelte menneske ud over dets daglige komfortzone og skaber potentiale for at opnå afgørende nye mål. De nye metoder bliver grundlaget for nye vaner og dermed til varige forbedringer af præstationerne.

Gør træningen en forskel?

Ja! Det bliver synligt i forretningens hverdag, at medarbejderne udvikler sig, udvikler deres muligheder, tackler komplekse udfordringer og bidrager til at bygge fællesskaber i virksomheden. Og endnu bedre – du kan se det på bundlinjen.

Besøg os på
www.dalecarnegie.dk

Tid: 3 dage fra 9 til 18 eller 3½ time hver uge i 12 uger

Det handler om at...

Konkret lærer du at...

Etablere et fundament for succes Lære at huske og bruge navne	Skabe forbindelse til forretningskontakter og opnå banebrydende mål
Bygge videre på hukommelsværktøjerne Styrke dine relationer Forøge din selvtillid	Udnytte en gennemprøvet proces til at styrke dine relationer. Opdage, hvordan tidligere oplevelser er med til at forme vaner og adfærd
Få energien til at arbejde for dig Anerkende fælles resultater	Blive mere entusiastisk i daglige aktiviteter. Bruge tidligere opnåede resultater som et springbræt til videre vækst
Udvikle dine kommunikationsevner	Bruge mimik og kropssprog til at blive mere professionel i din væren og gøre, udtrykke dine budskaber med styrke og overbevisning
Sætte stress i perspektiv Være motiverende Bygge stærkere relationer Folde dit potentiale ud	Håndtere stress før den får overtaget og bruge gennemprøvede værktøjer til at inspirere andre
Holde hovedet koldt - og fødderne solidt plantet på jorden	Kommunikere klart og kortfattet - opbygge selvtillid og reducere frygt
Skabe stærke relationer og et positivt miljø	Skabe et "win-win" miljø og indføre ni principper for at motivere andre samt skabe velfungerende teams
Du udvikler dine medmennesker gennem anerkendelse Opleve styrken ved at være entusiastisk	Give positiv feedback på andres styrker og bruge entusiasme til at få mere energi til hverdag
Gøre din indflydelse gældende - og udvikle mere fleksibilitet	Tage kalkulerede risici og være fleksibel for at gennemføre positive forandringer
Opleve fordelene ved vores holdninger Få grebet om stress	Være åben og kommunikerende, selv om der er uenigheder og inspirere andre til at håndtere stress mere effektivt
Tage lederskabet på dig og inspirere andre	Fortsat at indarbejde Dale Carnegies principper i vaner og væremåde Inspirere andre til at komme videre
Fejre succesen - og revidere vore mål	Sætte mål, opsnuse muligheder og identificere succeser for at blive endnu stærkere

Udbydes af:

Master Class A/S

Strandvejen 201,3
2900 Hellerup

Ravnsgaardsvej 107
7000 Fredericia

Tel: +45 70 10 70 50 info@dalecarnegie.dk

